

ЭТИЧЕСКИЙ КОДЕКС ЕВРОПЕЙСКОГО ДЕЙСТВИЯ ПО СПИДУ (ААЕ) В ОТНОШЕНИИ ПАРТНЕРОВ И СПОНСОРОВ



Определение

В данном документе корпоративное партнерство определяется как взаимоотношение с юридическим лицом или учреждением, в рамках которого компания или фирма сотрудничает с Европейским действием по СПИДу (ААЕ) с целью достижения совместных целей на уровнях финансового донорства, работы с персоналом и/или корпоративной социальной ответственности.

1. Введение

Европейское действие по СПИДу (ААЕ) придает большое значение отношениям с партнерами и с организациями частного сектора в целях получения социальных и\ или финансовых результатов. Партнерские отношения могут касаться конкретных проектов, например информационной кампании, или носить более общий характер, например, структурное финансирование секретариата или определенного вида деятельности. В принципе, любая деятельность, программа, услуга или проект могут получать спонсорскую помощь при условии, что это соответствует миссии и целям ААЕ.

Партнерство с частным сектором, несомненно, приносит пользу. Несмотря на это, ААЕ понимает, что это означает также некоторый риск, так как оно может негативно повлиять на оказанное доверие и поставить под сомнение нашу независимую позицию в отношении правительств, основных целевых групп и спонсоров. Поэтому мы разработали Этический Кодекс, который содержит основные принципы для партнерства со стороны частного сектора.

Цель кодекса – сформулировать нормы допустимого поведения в рамках корпоративного партнерства, внедрить высокие стандарты практической работы и определить сферу ответственности и принципы профессионального поведения.

Европейское действие по СПИДу также подписало Правила эффективной деятельности НПО по борьбе с ВИЧ/СПИДом.

2. Общие принципы

- Партнерские отношения должны гарантировать полную независимость и неподкупность ААЕ. Следовательно, они не должны оказывать никакого влияния на информацию, рекомендации, обучение или работу, связанную с ВИЧ и сексуальным здоровьем, предлагаемых ААЕ, или эти отношения должны, по крайней мере, исключать возможность подозрений о подобном влиянии. ААЕ не вступает в партнерские соглашения с компаниями, позиция которых в отношении вопросов сексуального здоровья, ВИЧ-инфекции и по другим вопросам противоречит позиции ААЕ.

- На основании своей общественной миссии, в частности, в области защиты сексуального здоровья и улучшения качества жизни людей, живущих с ВИЧ, ААЕ отказывается вступать в партнерские

соглашения с компаниями, продукция или деятельность которых негативно отражаются на ситуации с правами человека и/или не отличаются прозрачностью в отношении работы в секторах/регионах, для которых характерны систематические нарушения международных стандартов.



- ААЕ ожидает от потенциальных партнеров выполнения социальных обязательств в соответствии со стратегией ЕС по Корпоративной социальной ответственности на 2011–2014 годы. Кроме всего прочего это означает, что партнеры проводят адекватную социальную и экологическую политику и поддерживают права человека. В случае каких-либо сомнений, ААЕ может обратиться за консультацией к незаинтересованной третьей стороне.
- Партнерские соглашения, касающиеся операций с товарами и/ или услугами или закупки медикаментов, должны придерживаться принципа передовой практики сочетания в отношении цены и качества.

3. Прозрачность процедур

- Каждое соглашение о сотрудничестве должно быть зафиксировано на бумаге и подписано обеими сторонами. Соглашение должно ясно определять, в чем будет заключаться сотрудничество и каких целей хотят достигнуть оба партнера. Если соглашение также предполагает финансовые взносы, предназначенные ААЕ, то должна быть указана сумма, а также то, как она будет использована. При наличии особого запроса со стороны третьих лиц должна существовать возможность публичного оглашения договора о сотрудничестве во избежание подозрений в особом отношении.
- Европейское действие по СПИДу может заключать партнерские соглашения с индивидуальными коммерческими компаниями при условии, что они не получают никаких финансовых выгод в результате той деятельности, спонсорами которой они являются. Если такое партнерство предполагает явную пользу для ААЕ, и не возникает никакого конфликта интересов, то ААЕ проводит открытый тендер, в котором могут принять участие несколько компаний. Данный договор сотрудничества может также включать пункт эксклюзивности прав.

4. Партнерские соглашения с фармацевтическими компаниями

- Партнерские соглашения с фармацевтическими компаниями должны соответствовать всем европейским законам.
- При финансировании менее 20% всего годового бюджета ААЕ, нет необходимости проверки ААЕ. При сумме, составляющей от 20 до 50 %, необходимо будет проверять независимость ААЕ и его нейтральность. Эту проверку должно осуществлять Руководящим Комитетом ААЕ или иным нейтральным лицом помимо Руководящего Комитета. При финансировании, превышающем 50%, независимость и нейтральность ААЕ не может быть гарантирована.
- ААЕ всегда должно иметь возможность доказать, что данное сотрудничество никоим образом не влияет на его политику и методы работы в отношении безопасности, эффективности и доступности всех медикаментов для сексуального и репродуктивного здоровья и профилактики и лечения ВИЧ/СПИД.

- ААЕ не должно поддерживать какой-либо препарат, так, что из этого следует, что применение данного препарата предпочтительнее других препаратов с таким же составом. Оно не должно также поддерживать утверждение производителей о том, что их препараты превосходят другие препараты с таким же составом, если только это не было доказано независимыми научными исследованиями.
- Для проведения специальных мероприятий, публикаций, кампаний, и т.д. ААЕ должно пытаться получить поддержку нескольких коммерческих компаний во избежание риска идентификации с какой-то одной фирмой. В случае партнерства с одной компанией, необходимо проведение регулярной проверки.
- Компании не должны использовать название или ААЕ в целях маркетинга, если только партнерское соглашение не содержит пункт, который явно предусматривает возможность использования названия и логотипа ААЕ.
- Партнерские соглашения, которые включают оказание значительной помощи в натуральной форме, в частности, в форме фармацевтических препаратов, не должны преследовать рекламные цели, и распространение этих препаратов должно соответствовать существующим стандартам передовой практики. Препараты должны распределяться среди целевых групп/ программ и/ или проектов на основании объективных критериев.
- Сотрудники или члены администрации фармацевтических компаний не должны находиться в Руководящем Комитете ААЕ.
- Волонтеры и сотрудники Европейского действия по СПИДу могут получать от поставщиков или фармацевтических компаний только те подарки и сувениры, которые имеют фиксированную номинальную стоимость, такие, как ручки или цветы. О любых других вознаграждениях, таких, как оплата участия в международной конференции, необходимо сообщать Руководящему Комитету. В этом случае Руководящий Комитет должно удостовериться, что эти волонтеры/ сотрудники не имеют влияния на политические решения, касающиеся политики и методов закупочной деятельности, чтобы избежать, подозрений в том, что спонсор или поставщик пользуются особыми привилегиями.
- В случае выплаты гонораров ААЕ, они не должны превышать дневные гонорары консультантов ООН.

5. Отбор, предварительная проверка и заключение соглашений

- Как часть процедуры определения взаимной выгоды и точек пересечения интересов ААЕ и потенциальных партнеров (коммерческих/частных компаний), ААЕ проводит оценку соответствия партнеров согласно вышеприведенным принципам. Для этого применяются такие инструменты, как кабинетное исследование, интервью с представителями компаний и, в некоторых случаях, использование результатов анализа деятельности компании, проведенного третьей стороной. Тщательность предварительной проверки зависит от степени участия, потенциальных рисков и типа рассматриваемой

компании. К примеру, потенциальное сотрудничество с фармацевтической компанией мирового уровня анализируется гораздо тщательнее, чем потенциальное партнерство с небольшой местной компанией.



- целью осуществления поставленных целей в политике и на практике, ААЕ может требовать от компании/учреждения наличия Кодекса поведения и Этического кодекса.
- Если обе стороны предпочитают зафиксировать партнерство в письменном виде, они вправе составить договор, включающий основные принципы сотрудничества, сроки работы, мероприятия, финансовые составляющие и другие аспекты совместной работы.
- Заключительное решение о вступлении в партнерское соглашение остается за членами Руководящего Комитета ААЕ. Всю подготовительную работу проводят сотрудники офиса ААЕ.
- Как минимум один раз в год проводится оценка эффективности партнерского сотрудничества, желательно в форме личной беседы с представителем компании. Если обе стороны намерены продолжать сотрудничество, информация об этом направляется в Руководящий Комитет, который утверждает это решение.

6. Выполнение обязательств

- Если член ААЕ зафиксировал нарушение Этического кодекса, Секретариат ААЕ должен уведомить партнера ААЕ и предложить вступить в диалог, в результате которого партнерская организация должна либо изменить свою практику, либо опротестовать предъявленные обвинения. Исходя из предоставленных партнером аргументов, члены Руководящего Комитета ААЕ принимают решение по ситуации и дают рекомендации в отношении того, насколько данное партнерство соответствует ценностям и этике сети.

Данный документ будет опубликован на сайте ААЕ.